



Piense y Hágase

Rico

por

Napoleón Hill

Traducido por *Aldo Lagrutta*

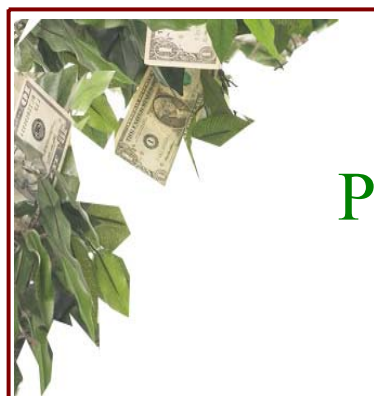
Copyright, 2008 by HablaLibre Publishing
San Francisco, CA

Todos los derechos reservados. Prohibida la reproducción total o parcial
por cualquier medio, sin tener permiso de los editores.

Traducido por Aldo Lagrutta
Publicado por HablaLibre

ISBN: 979908418

info@hablalibre.net
<http://pienseyhagasericoconricheli.com>



Piense y Hágase Rico Napoleón Hill

CONTENIDO

PRÓLOGO DEL TRADUCTOR 6

PALABRAS DEL AUTOR 7

Capítulo 1 LOS PENSAMIENTOS SON COSAS **12**

EL HOMBRE QUE «PENSÓ» EN LA MANERA DE ASOCIARSE CON THOMAS A. EDISON

El inventor y el vagabundo... Los astutos disfraces de la oportunidad... A casi un metro del oro... Nunca me detendré porque los hombres digan “NO”... Una lección de perseverancia de cincuenta centavos... El extraño poder de una niña... Todo lo que usted necesita es una buena idea... El “imposible” motor V8 de Ford... Por qué es usted el dueño de su destino... Principios que pueden cambiar su destino...

Capítulo 2 EL DESEO **28**

EL PUNTO INICIAL DE TODO LOGRO

El hombre que quemó puentes... El incentivo que conduce a la riqueza... Seis maneras de convertir el deseo en oro... ¿Puede imaginarse que es usted millonario?... El poder de los grandes sueños... Cómo hacer que los sueños despeguen de la plataforma de lanzamiento... El deseo es más listo que la Madre Naturaleza... Un accidente que transformó una vida... Ganó un mundo nuevo con seis centavos... El pequeño niño sordo que oyó... Ideas que obran milagros... La química mental hace magia...

Capítulo 3 LA FE **45**

VISUALIZACIÓN Y CREENCIA EN LA CONSECUCCIÓN DEL DESEO

Cómo desarrollar la fe... Nadie está condenado a la mala suerte... La fe es un estado mental que se puede inducir mediante la autosugestión... La magia de la autosugestión... Fórmula para la confianza en uno mismo... El desastre del pensamiento negativo... ¿Qué genio yace dormido en su cerebro? Cómo una idea construyó una fortuna... La riqueza empieza con el pensamiento...

Capítulo 4 LA AUTOSUGESTIÓN 64

EL VEHÍCULO PARA INFLUIR EN EL SUBCONSCIENTE

Vea y sienta el dinero en sus manos... Cómo fortalecer sus poderes de concentración... Seis pasos para estimular su subconsciente... El secreto del poder de la mente...

Capítulo 5 EL CONOCIMIENTO ESPECIALIZADO 72

EXPERIENCIAS PERSONALES U OBSERVACIONES

El ignorante que amazó una fortuna... Usted puede obtener todo el conocimiento que necesite... Conviene saber cómo comprar conocimientos... Una lección de una agencia de cobros... El camino hacia el conocimiento especializado... Una idea simple que dio resultados... Un plan probado para conseguir el empleo ideal... Usted no tiene que empezar desde abajo... Haga que la insatisfacción funcione a su favor... Sus socios pueden no tener precio... Haga que sus ideas rindan beneficios por medio del conocimiento especializado...

Capítulo 6 LA IMAGINACIÓN 87

EL TALLER DE LA MENTE

Dos formas de imaginación... Ejercite su imaginación... Las leyes que conducen a la fortuna... Cómo hacer uso práctico de la imaginación... El hervidor encantado... Qué haría yo si tuviese un millón de dólares... Cómo transmutar ideas en dinero...

Capítulo 7 LA PLANIFICACIÓN ORGANIZADA 100

LA CRISTALIZACIÓN DEL DESEO EN ACCIÓN

Si su primer plan fracasa, ¡intente otro!.. Planificación de la venta de servicios personales... Casi todos los líderes comienzan como seguidores... Los principales atributos del liderazgo... Las diez causas principales del fracaso en el liderazgo... Algunos campos fértiles en los que habrá demanda de nuevos líderes... Cuándo y cómo salir en busca de empleo... La información que se debe incluir en un expediente escrito... Cómo conseguir el cargo que desea... La nueva manera de comercializar servicios... ¿Cuál es su calificación de CCE?.. El valor capital de sus servicios... Las treinta y una causas principales del fracaso... ¿Conoce usted su propio valor?.. Haga un inventario de sí mismo... Dónde y cómo se pueden encontrar oportunidades para acumular riqueza... El "Milagro" que ha proveído estas bendiciones... El capital es la piedra angular de nuestras vidas... Sus oportunidades en medio de las riquezas...

Capítulo 8 DECISIÓN 139

EL DOMINIO DE LA POSTERGACIÓN

Consejos para tomar sus propias decisiones... Libertad o muerte en una decisión... Cincuenta y seis que se arriesgaron a la horca... Organización de un grupo de "Master Mind"... Una decisión que cambió la historia... La decisión más trascendental jamás puesta en papel... Sepa lo que quiere y, en general, lo conseguirá...

Capítulo 9 PERSISTENCIA 152

EL ESFUERZO SOSTENIDO NECESARIO PARA INDUCIR LA FE... Su test de persistencia... ¿Tiene usted "consciencia del dinero" o "consciencia de pobreza"?..

Cómo liberarse de la inercia mental... Elévese por encima de sus fracasos... Usted puede entrenarse para ser persistente... Si tiene miedo a las críticas... Los golpes de suerte se pueden hacer a la medida... Cómo desarrollar la persistencia... Cómo vencer las dificultades...

Capítulo 10 EL PODER DE UN GRUPO DE "MASTER MIND" 169

LA FUERZA IMPULSORA

Gane poder por medio de un "Master Mind"... Cómo multiplicar el poder de su cerebro... El poder de las emociones positivas...

Capítulo 11 EL MISTERIO DE LA TRANSFORMACIÓN DEL SEXO 178

Relación de realización en naturalezas sexuales altamente desarrolladas... Los diez estímulos de la mente... El genio se desarrolla a través del sexto sentido... De dónde surgen los presentimientos... El incremento de la capacidad creativa... Cómo un inventor alcanzó sus mejores ideas... Los métodos utilizados por los genios están disponibles para usted... La fuerza impulsora del sexo... Por qué los hombres raras veces alcanzan el éxito antes de los cuarenta... El mayor de todos los estimulantes de la mente... El almacén del magnetismo personal... Falsas creencias de que el sexo daña la personalidad... Los años fructíferos después de los cuarenta... Llame al centro energético de sus emociones... Quien ama de verdad nunca puede perder por completo... Razones por las que la esposa puede elevar o hundir al hombre... La inutilidad de las riquezas sin mujeres...

Capítulo 12 EL SUBCONSCIENTE 202

EL ENLACE QUE ESTABLECE LA CONEXIÓN

Cómo energizar el subconsciente para el esfuerzo creativo... Haga que sus emociones positivas trabajen para usted... El secreto de la oración eficaz...

Capítulo 13 EL CEREBRO 210

UNA ESTACIÓN RECEPTORA Y EMISORA PARA EL PENSAMIENTO

Las fuerzas más grandes son intangibles... La espectacular historia del cerebro... Cómo unir mentes en un equipo de trabajo...

Capítulo 14 EL SEXTO SENTIDO 218

LA PUERTA DEL TEMPLO DE LA SABIDURÍA

Milagros del sexto sentido... Permita que los grandes hombres le den forma a su vida... La formación del carácter mediante la autosugestión... El asombroso poder de la imaginación... Tocando a la fuente de inspiración... Una fuerza poderosa de crecimiento lento...

Capítulo 15 LOS SEIS FANTASMAS DEL TEMOR 227

Los seis miedos básicos... El temor a la pobreza... El temor más destructivo... Síntomas del temor a la pobreza... El dinero habla... El temor a la crítica... Síntomas del temor a la crítica... El temor a la enfermedad... Síntomas del temor a la enfermedad... El temor a la pérdida del amor... Síntomas del temor a la pérdida del amor... El temor a la vejez... Síntomas del temor a la vejez... El temor a la muerte... Síntomas del temor a la muerte... La preocupación del viejo... El desastre del pensamiento destructivo... El taller del Demonio... Cómo protegerse de las influencias negativas... Cuestionario para el autoanálisis... La única cosa sobre la que usted tiene control absoluto... Cincuenta y cinco coartadas famosas del viejo "sí"...

PRÓLOGO DEL TRADUCTOR

“Piense y Hágase Rico”... Jamás había visto a un libro cuyo título resumiera tan perfectamente la enseñanza de una filosofía completa para el logro y la realización personal. No dudo en afirmar que todo aquél que aplique la filosofía aquí expuesta terminará relacionándose con sus pensamientos y sentimientos de una forma activa y deliberada. No será nunca más la víctima de los pensamientos que lo dominan, sino que, por el contrario, se dedicará a conocer y armonizar su modo de pensar, de sentir, y en consecuencia, de actuar.

La gran mayoría de las personas exitosas que he conocido, han aplicado sabiéndolo o no, los principios básicos que este libro tan magistralmente presenta. Antes de su lectura y aplicación, la vida del aspirante a riqueza (de cualquier tipo), está determinada por pensamientos que no eligió conscientemente y que no puede controlar. Sus pensamientos están condicionados a la sociedad y a los instintos.

Se aprende a influir positivamente sobre el pensamiento ajustándose a un método de vida, y aplicando técnicas específicas que acostumbren a armonizar y desarrollar la forma de pensar, de sentir y de actuar. Este libro le ofrece todas estas técnicas y el método necesario para hacerlo.

Si bien es cierto que algunos de los consejos aquí presentados pueden no adaptarse a nuestra sociedad computarizada de hoy, los trece pasos hacia la riqueza permanecerán como verdades nobles, universales e inmutables.

Todos los seres humanos necesitamos orientación. “Piense y Hágase Rico” abarca toda la orientación necesaria para realizar nuestro potencial de riqueza. El resultado de la orientación que Napoleón Hill nos ofrece dependerá en gran medida del discernimiento de cada uno para entenderla, de su esfuerzo por aplicarla, de su confianza para aceptarla y de su compromiso para recibirla.

El traductor sugiere entonces al lector que considere este libro como un texto de estudio, no un simple libro de lectura. Conozco individuos que han dedicado la mayor parte de su vida al estudio de esta obra, y como resultado han sido premiados con una vida plena, rica y llena de las satisfacciones que se derivan de un continuo crecimiento.

Deseamos que la sabiduría expuesta en este libro le sirva al estudiante sincero para alcanzar una relación armónica con sus propios pensamientos, y como resultado consiga cualquier tipo de riqueza que busque.

Aldo Lagrutta

El traductor

PALABRAS DEL AUTOR

En cada capítulo de este libro, que ha hecho fortunas para centenares de hombres extraordinariamente ricos a quienes he analizado de manera exhaustiva durante muchísimos años, se habla del secreto de cómo hacer dinero.

El secreto me lo señaló Andrew Carnegie, hace más de medio siglo. El anciano escocés, astuto y encantador, me lo lanzó sin mayor cuidado cuando yo era apenas un niño. Luego se recostó en la silla, con un destello de alegría en los ojos, y me miró detenidamente para ver si yo había comprendido todo el significado de lo que me acababa de decir.

Al ver que yo había captado la idea, me preguntó si estaría dispuesto a pasarme veinte años o más preparándome para ofrecérselo al mundo, a hombres y mujeres que, sin ese secreto, podían llevar una vida de fracasos. Le respondí que sí, y con la ayuda del señor Carnegie, he mantenido mi promesa.

Este libro contiene ese secreto, puesto a prueba por centenares de personas de casi todas las clases sociales. Fue idea del señor Carnegie que esta fórmula mágica, que le proporcionó una fortuna estupenda, debía ponerse al alcance de la gente que no tiene tiempo para investigar cómo ganan los hombres dinero, y fue su deseo que yo pusiera a prueba y demostrara la eficacia de la fórmula a través de la experiencia de hombres y mujeres de todas las vocaciones. Él opinaba que la fórmula debía enseñarse en todas las escuelas y universidades públicas, y expresaba la opinión de que, si fuese enseñada de forma adecuada, revolucionaría el sistema educativo hasta tal punto que el tiempo que pasamos en la escuela se vería reducido a menos de la mitad.

En el capítulo sobre la fe, usted leerá la sorprendente historia de la organización de la gigantesca United States Steel Corporation, tal como fue concebida y llevada a cabo por uno de los jóvenes por medio de los que el señor Carnegie demostró que su fórmula funcionaría *con todo el que estuviera preparado para ella*. Esta sola aplicación del secreto, ejecutada por Charles M. Schwab, le dio una fortuna inmensa, tanto en dinero como en

oportunidades. Más o menos, esa particular aplicación de la fórmula le valió *seiscientos millones de dólares*.

Estos hechos, bien sabidos por la mayoría de las personas que conocieron al señor Carnegie, le dan una buena idea de lo que la lectura de este libro puede reportarle, siempre y cuando usted *sepa qué es lo que quiere*.

El secreto fue revelado a centenares de hombres y mujeres que lo han empleado para su beneficio personal, tal como el señor Carnegie había planeado. Algunos han hecho fortunas con él. Otros lo han aplicado con éxito para crear la armonía en su hogar. Un sacerdote lo empleó con tal eficacia que le reportó unos ingresos de más de 75.000 dólares anuales.

Arthur Nash, un sastre de Cincinnati, usó su negocio casi en bancarrota como conejillo de indias para poner a prueba la fórmula. El negocio resurgió y permitió a su dueño hacer una fortuna. Todavía continúa prosperando, aunque el señor Nash ya ha fallecido. El experimento resultó tan sorprendente que los periódicos y las revistas le hicieron publicidad muy elogiosa por valor de más de un millón de dólares.

El secreto fue revelado a Stuart Austin Wier, de Dallas, Texas. Él estaba preparado para recibirlo, hasta el punto de abandonar su profesión y ponerse a estudiar Derecho. ¿Tuvo éxito? También relataremos esa historia.

Cuando trabajaba como director de publicidad de Extensión de la Universidad de La Salle - que entonces era apenas algo más que un nombre - tuve el privilegio de ver cómo J. G. Chapline, presidente de la universidad, usaba la fórmula con tanta eficacia que hizo de LaSalle una de las escuelas de extensión más importantes del país.

El secreto al que me refiero es mencionado no menos de un centenar de veces a lo largo de este libro. No se lo nombra directamente, ya que parece funcionar con más éxito cuando se lo descubre y expone a la vista, cuando quienes están preparados pueden captarlo en su búsqueda. Por eso, el señor Carnegie me lo señaló tan tranquilamente, sin darme su nombre específico.

Si usted está preparado para ponerlo en práctica, reconocerá este secreto al menos una vez en cada capítulo. Me gustaría tener el privilegio de decirle cómo sabrá si está preparado, pero eso le privaría de muchos de los

beneficios que recibirá cuando haga el descubrimiento por sus propios medios.

Si usted ha estado desanimado o ha tenido que superar dificultades extraordinarias, si ha probado y ha fracasado, si se ha visto disminuido por la enfermedad o por defectos físicos, la historia del descubrimiento de mi hijo y la aplicación de la fórmula Carnegie pueden probar ser el oasis que usted ha estado buscando en el Desierto de la Esperanza Perdida.

Este secreto fue utilizado por el presidente Woodrow Wilson durante la Primera Guerra Mundial. Fue revelado a cada soldado que luchó en el frente, cuidadosamente disimulado en el entrenamiento que recibieron antes de ir a luchar. El presidente Wilson me dijo que ése fue un factor importante en la obtención de los fondos necesarios para la guerra.

Una característica peculiar de este secreto es que quienes lo adquieren y lo emplean se ven literalmente arrastrados hacia el éxito. Si usted lo duda, lea los nombres de quienes lo han puesto en práctica, donde sea que se mencionen; constate usted mismo sus logros y convéznase.

¡Nunca obtendrá nada a cambio de nada! El secreto al que me refiero no se puede obtener sin pagar un precio, aunque éste sea muy inferior a su valor. No pueden alcanzarlo a ningún precio aquellos que no lo estén buscando intencionadamente. Es imposible conocerlo a la ligera, y no se puede comprar con dinero, porque viene en dos partes. Una de ellas está ya en posesión de quienes se encuentran preparados para él.

El secreto sirve por igual a todos aquellos que estén preparados para recibirlo. La educación no tiene nada que ver con él. Mucho antes de que yo naciera, el secreto alcanzó a ser propiedad de Thomas Alva Edison, el cual lo utilizó de manera tan inteligente que llegó a ser el inventor más importante del mundo, aunque apenas asistió a la escuela por solo tres meses.

El secreto fue transmitido a Edwin C. Barnes, un socio de Edison, que lo utilizó con tanta eficacia, que, aunque sólo ganaba unos doce mil dólares anuales, acumuló una gran fortuna y se retiró del mundo de los negocios cuando todavía era muy joven. Se encontrará esta historia al comienzo del primer capítulo. Usted se convencerá de que la riqueza no está más allá de su alcance; que todavía puede llegar a ser lo que anhela; que el dinero, la

fama, el reconocimiento y la felicidad pertenecen a todo aquel que esté preparado y decidido a tener esos beneficios.

¿Cómo sé todas estas cosas? Usted deberá saberlo antes de que haya terminado este libro. Quizá lo descubra en el primer capítulo, o en la última página.

Mientras llevaba a cabo una tarea de veinte años de investigación, con la que me había comprometido a instancias del señor Carnegie, analicé a centenares de hombres famosos, y muchos de ellos admitieron que habían acumulado su vasta fortuna mediante la ayuda del secreto de Carnegie; entre aquellos hombres se encontraban:

HENRY FORD

WILLIAM WRIGLEY JR

JOHN WANAMAKER

JAMES J. HILL

GEORGE S. PARKER

E. M. STATLER

HENRY L. DOHERTY

CYRUS H. K. CURTIS

GEORGE EASTMAN

CHARLES M. SCHWAB

THEODORE ROOSEVELT

JOHN W. DAVIS

ELBERT HUBBARD

WILBUR WRIGHT

WILLIAM JENNINGS BRYAN

DOCTOR DAVID STARR JORDAN

J. ODGEN ARMOUR

ARTHUR BRISBANE

HARRIS F. WILLIAMS

DOCTOR FRANK GUNSAULUS

DANIEL WILLARD

KING GILLETTE

RALPH A. WEEKS

JUEZ DANIEL T. WRIGHT

JOHN D. ROCKEFELLER

THOMAS A. EDISON

FRANK A. VANDERLIP

F. W. WOOLWORTH

CORONEL ROBERT A. DOLLAR

EDWARD A. FILENE

EDWIN C. BARNES

ARTHUR NASH

CLARENCE DARROW

WOODROW WILSON

WILLIAM HOWARD TAFT

LUTHER BURBANK

EDWARD W. BOK

FRANK A. MUNSEY

ELBERT H. GARY

DOCTOR ALEXANDER GRAHAM BELL

JOHN H. PATTERSON

Gracias por visitar este Libro Electrónico

Puedes leer la versión completa de este libro electrónico en diferentes formatos:

- HTML(Gratis / Disponible a todos los usuarios)
- PDF / TXT(Disponible a miembros V.I.P. Los miembros con una membresía básica pueden acceder hasta 5 libros electrónicos en formato PDF/TXT durante el mes.)
- Epub y Mobipocket (Exclusivos para miembros V.I.P.)

Para descargar este libro completo, tan solo seleccione el formato deseado, abajo:

